

**RETÍRATE JOVEN
Y RICO**

**¡Cómo volverse rico pronto
y para siempre!**

Robert T. Kiyosaki
con Sharon L. Lechter C.P.A.

RETÍRATE JOVEN Y RICO

**¡Cómo volverse rico pronto
y para siempre!**

AGUILAR

AGUILAR

Título original: *Retire Young Retire Rich*

Publicado originalmente por Warner Books, Inc., en asociación con CASHFLOW Technologies, Inc.

Traducción: María Andrea Giovine

Copyright © 2001 by Robert T. Kiyosaki y Sharon L. Lechter

De esta edición:

D. R. © Santillana Ediciones Generales S.A. de C.V., 2005.

Av. Universidad 767, Col. del Valle

México, 03100, D.F. Teléfono (55) 54207530

www.aguilار.com.mx

Distribuidora y Editora Aguilar, Altea, Taurus, Alfaguara, S. A.

Calle 80 Núm. 10-23, Santafé de Bogotá, Colombia.

Santillana Ediciones Generales S.L.

Torrelaguna 60-28043, Madrid, España.

Santillana S. A.

Av. San Felipe 731, Lima, Perú.

Editorial Santillana S. A.

Av. Rómulo Gallegos, Edif. Zulia 1er. piso

Boleíta Nte., 1071, Caracas, Venezuela.

Editorial Santillana Inc.

P.O. Box 19-5462 Hato Rey, 00919, San Juan, Puerto Rico.

Santillana Publishing Company Inc.

2043 N. W. 87th Avenue, 33172. Miami, Fl., E. U. A.

Ediciones Santillana S. A. (ROU)

Constitución 1889, 11800, Montevideo, Uruguay.

Aguilar, Altea, Taurus, Alfaguara, S. A.

Beazley 3860, 1437, Buenos Aires, Argentina.

Aguilar Chilena de Ediciones Ltda.

Dr. Aníbal Ariztía 1444, Providencia, Santiago de Chile.

Santillana de Costa Rica, S. A.

La Uruca, 100 mts.Oeste de Migración y Extranjería, San José, Costa Rica.

Primera edición: marzo de 2005

ISBN: 970-770-062-9

D. R. © Diseño de cubierta: Insync Graphic Studio, Inc.

Adaptación de cubierta: Antonio Ruano Gómez

Diseño de interiores: mancaso, servicios editoriales (mancaso3@prodigy.net.mx)

Impreso en México.

Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser reproducida, ni en todo ni en parte, ni registrada en o transmitida por un sistema de recuperación de información, en ninguna forma ni por ningún medio, sea mecánico, fotoquímico, electrónico, magnético, electroóptico, por fotocopia o cualquier otro, sin el permiso previo, por escrito, de la editorial.

Este libro se terminó seis meses antes de los trágicos sucesos del 11 de septiembre de 2001. No obstante, la información de este libro es más importante AHORA que nunca.

En estos tiempos inciertos, tu educación financiera se vuelve aún más valiosa.

Si estás cansado de los mismos viejos consejos de inversión como “ten paciencia”, “invierte a largo plazo” y “diversifica” entonces este libro es para ti.

Índice

Dedicatoria.....	13
INTRODUCCIÓN	
Por qué David conoció a Goliat.....	15
PRIMERA PARTE	
El apalancamiento de tu mente.....	29
CAPÍTULO 1	
Cómo hacerte rico y retirarte joven.....	31
CAPÍTULO 2	
¿Por qué retirarse lo más joven posible?.....	45
CAPÍTULO 3	
Cómo me retiré prematuramente.....	57
CAPÍTULO 4	
Cómo <i>tú</i> puedes retirarte pronto.....	75
CAPÍTULO 5	
El apalancamiento de tu mente.....	93
CAPÍTULO 6	
¿Qué consideras arriesgado?.....	115

CAPÍTULO 7	
Cómo trabajar menos y ganar más.....	131
CAPÍTULO 8	
La forma más fácil de hacerte rico rápidamente: Un resumen del apalancamiento mental.....	153
SEGUNDA PARTE	
El apalancamiento de tu plan.....	163
CAPÍTULO 9	
¿Qué tan rápido es tu plan?.....	165
CAPÍTULO 10	
El apalancamiento de ver un futuro rico.....	189
CAPÍTULO 11	
El apalancamiento de la integridad.....	223
CAPÍTULO 12	
El apalancamiento de los cuentos de hadas.....	239
CAPÍTULO 13	
El apalancamiento de la generosidad.....	263
TERCERA PARTE	
El apalancamiento de tus actos.....	297
CAPÍTULO 14	
El apalancamiento de los hábitos.....	299
CAPÍTULO 15	
El apalancamiento de tu dinero.....	321
CAPÍTULO 16	
El apalancamiento de los bienes raíces.....	339
CAPÍTULO 17	
El apalancamiento de los activos en documentos.....	365

CAPÍTULO 18	
El apalancamiento de un negocio del cuadrante D.....	417
CAPÍTULO 19	
Excelentes tips.....	441
CAPÍTULO 20	
La prueba final.....	481
CUARTA PARTE	
El apalancamiento del primer paso.....	485
CAPÍTULO 21	
Cómo seguir adelante.....	487
Para cerrar.....	497
Sobre los autores.....	505

*Este libro está dedicado a todas las personas
que nos han precedido... personas que han hecho
que nuestras vidas hoy sean mejores y más
abundantes.*

INTRODUCCIÓN

Por qué David conoció a Goliat

David y Goliat era una de las historias favoritas de mi padre rico. Sospecho que probablemente se veía a sí mismo como David, un hombre que comenzó con nada y no obstante se atrevió a competir con los gigantes de los negocios. Mi padre rico decía: “David logró vencer a Goliat porque sabía cómo usar el poder del apalancamiento. Un jovencito y una simple resortera fueron mucho más poderosos que el temido gigante, Goliat. Ése es el poder del apalancamiento”.

Mis libros anteriores fueron sobre el poder del flujo de efectivo, mi padre rico decía: “*Flujo de efectivo* son las tres palabras más importantes en el mundo del dinero. La cuarta palabra más importante es *apalancamiento*”. También decía: “El apalancamiento es la razón por la que algunas personas se vuelven ricas y otras no”. Mi padre rico proseguía a explicar que el apalancamiento era poder y éste puede trabajar a tu favor o en tu contra. Debido a que el apalancamiento es poder algunos lo usan, otros abusan de él y otros le temen. Decía: “La razón por la que menos de cinco por ciento del total de estadounidenses son ricos es porque sólo cinco por ciento sabe cómo *usar* el poder del apalancamiento. Muchas personas que quieren volverse ricas fracasan porque *abusan* del poder. Y la mayoría de las personas no se vuelven ricas porque *temen* al poder del apalancamiento”.

Hay muchas formas de apalancamiento

El apalancamiento se encuentra en muchas formas. Una de las más reconocidas es el apalancamiento de pedir dinero prestado. Hoy en día estamos conscientes del severo problema de la gente que abusa de esta poderosa forma de apalancamiento. Millones de personas luchan financieramente porque el poder del apalancamiento de las deudas es usado en su contra. Debido a las consecuencias del *abuso* del apalancamiento de las deudas, muchas personas ahora le *temen* a esa forma de apalancamiento diciendo: “Destruye tus tarjetas de crédito, paga tu hipoteca y deshazte de las deudas”. Mi padre rico reiría entre dientes y diría: “Destruir tus tarjetas de crédito no te hará rico. Destruir mis tarjetas de crédito lo único que logra es hacerme sentir miserable”. No obstante, mi padre rico estaba de acuerdo en que si abusabas del poder del apalancamiento de las deudas definitivamente debías destruir tus tarjetas de crédito, pagar tu hipoteca y deshacerte de las deudas. Y añadía: “Dar una tarjeta de crédito a algunas personas es como darle una pistola cargada a un borracho. Cualquiera que esté cerca del borracho está en peligro, incluyendo al borracho”. En lugar de enseñarnos a tenerle miedo al poder del apalancamiento de las deudas, mi padre rico nos enseñó a su hijo y a mí cómo *usar* a nuestro favor el poder del apalancamiento de las deudas. Por eso, con frecuencia decía: “Hay deuda buena y deuda mala. La deuda buena te hace rico y la mala te hace pobre”. La mayoría de las personas están cargadas con deudas malas y muchas otras viven con miedo a las deudas y están orgullosas de estar libres de ellas... incluso hasta el punto de estar libres de cualquier deuda buena. En este libro descubrirás cómo mi esposa, Kim, y yo nos retiramos jóvenes y nos retiramos ricos porque estábamos profundamente endeudados con deudas buenas, deudas que nos hicieron ricos y financieramente libres. En otras palabras, *usamos* el poder del apalancamiento,

no *abusamos* de él ni vivimos *temiéndolo*. En cambio, *respetamos* el poder del apalancamiento y lo usamos de manera sabia y cautelosa.

¿Todo el mundo puede ser rico?

Durante los cientos de entrevistas que he dado tras el lanzamiento del primer libro de padre rico, me han hecho la siguiente pregunta: “¿Cree usted que todo el mundo puede ser rico?”

Yo contesto: “Sí. Creo que todo el mundo tiene el potencial para ser rico”.

En ese punto, con frecuencia me preguntan: “Si todo el mundo tiene el potencial para ser rico, ¿por qué tan pocos realmente se vuelven ricos?”

Mi respuesta habitual es: “Hoy no tengo el tiempo para responder esa pregunta”. Si insisten, suelo decir: “Muchas de las respuestas se encuentran en mis primeros libros de la serie de padre rico”.

Si el entrevistador es persistente, suele preguntar algo así: “¿Cuándo nos dará todas las respuestas?”

Yo contesto: “No sé si alguien tiene todas las respuestas”.

Aunque no tengo todas las respuestas, me da mucho gusto poder proporcionarte finalmente a ti este libro, el número cinco en la serie de padre rico. Este libro definitivamente te explicará por qué creo que todos nosotros tenemos el poder y el potencial para ser ricos... y en realidad me refiero a todos nosotros, no sólo a algunos. También te explicará cómo mi esposa, Kim, y yo pudimos retirarnos jóvenes y ricos, aun cuando comenzamos sin nada de dinero. Y también explicará por qué algunas personas son ricas y otras pobres aunque todos tenemos el poder y el potencial para ser muy ricos y retirarnos jóvenes. Todo es cuestión de apalancamiento.

Los primeros cuatro libros de la serie de padre rico principalmente trataron sobre el poder del flujo de efectivo. Este libro es sobre apalancamiento. ¿Por qué un libro completo? La razón es porque el apalancamiento es una palabra muy grande, que abarca y toca prácticamente todo cuanto hay en nuestra vida. Este libro se enfocará en tres formas importantes de apalancamiento, las cuales son las siguientes:

Primera parte: El apalancamiento de tu mente

Ésta es la sección más importante del libro. En ella, descubrirás por qué el dinero no te hace rico. En esta parte descubrirás que la forma más importante de apalancamiento en el mundo, tu mente, tiene el poder de hacerte rico o hacerte pobre. Justo como alguien puede usar, abusar o temer el poder del apalancamiento de las deudas, lo mismo resulta cierto en lo que respecta a tu cerebro, una forma muy poderosa de apalancamiento.

Las palabras son apalancamiento

Descubrirás el poder de las palabras. Mi padre rico siempre decía: “Las palabras son apalancamiento. Las palabras son herramientas poderosas... herramientas para el cerebro. Pero así como puedes usar la deuda para hacerte rico o pobre, las palabras pueden ser usadas para hacerte rico o pobre. En esta sección, descubrirás el poder de las palabras y cómo la gente rica usa palabras ricas y la gente pobre usa palabras pobres. A menudo, mi padre rico decía: “Tu cerebro puede ser tu activo más poderoso o puede ser tu pasivo más poderoso. Si empleas las palabras adecuadas en tu cerebro te volverás muy rico. Si empleas las palabras equivocadas, tu cerebro te hará pobre”. En esta sección conocerás palabras ricas y palabras pobres... palabras lentas y rápidas.

Descubrirás por qué mi padre rico decía: “No se necesita dinero para hacer dinero”. También decía: “Hacerte rico comienza con tus palabras y las palabras son gratis”. En *Padre Rico, Padre Pobre* puedes leer que mi padre rico nos prohibió a su hijo y a mí que dijéramos: “No puedo pagarlo”. Mi padre rico decía: “La diferencia entre la gente rica y la gente pobre es que la gente pobre dice no puedo pagarlo con más frecuencia que la gente rica. Ésa es la diferencia principal”.

Por qué invertir no es arriesgado

En este libro, descubrirás por qué quienes dicen “invertir es arriesgado” son algunos de los perdedores más grandes de los mercados de inversión. Una vez más todo se reduce a las palabras. Descubrirás que lo que piensas que es cierto se vuelve tu realidad. Descubrirás por qué la gente que piensa que invertir es arriesgado invierte en las inversiones más arriesgadas. Esto es ocasionado por su realidad. En este libro, descubrirás por qué invertir no tiene que ser arriesgado. Para encontrar inversiones más seguras y más productivas, la gente primero debe empezar por cambiar sus palabras.

Como se dijo antes, el poder del apalancamiento puede usarse, se puede abusar de él o se le puede temer. En esa sección, descubrirás cómo usar el apalancamiento de tu mente para tu beneficio financiero en lugar de usarlo en tu contra. Mi padre rico decía: “La mayoría de las personas toman el apalancamiento más poderoso del mundo, su cerebro, y usan ese poder para hacerse pobres. Ése no es el uso de ese poder. Es abuso. Cada vez que dices no puedo pagarlo o no puedo hacerlo o invertir es arriesgado o yo nunca seré rico, estás usando la forma de apalancamiento más poderosa que tienes... y la estás usando para abusar de ti mismo”.

Si quieres retirarte joven y rico, necesitarás usar tu cerebro a tu favor, no en tu contra. Si no puedes hacerlo, las otras dos secciones del libro no serán posibles para ti, aunque son fáciles de hacer. Si puedes ganar control sobre tu forma más poderosa de apalancamiento, las siguientes dos secciones serán fáciles.

Segunda parte: El apalancamiento de tu plan

En el libro número tres, *Guía para invertir de Padre Rico*, escribí que “invertir era un plan”. Para que Kim y yo pudiéramos retirarnos jóvenes, teníamos que tener un plan... un plan que empezara con nada, porque no teníamos nada. El plan tenía un final o una salida y también tenía un tiempo límite. Nuestro tiempo límite era de diez años o menos. Nos tomó nueve años y logramos retirarnos en 1994. Yo tenía 47 años y Kim, 37. Aunque empezamos sin nada terminamos con aproximadamente entre 85 000 y 120 000 dólares al año de ingreso, dependiendo del mercado, sin trabajar. Nuestro ingreso ahora estaba llegando exclusivamente de nuestras inversiones. Aunque puede que no fuera muchísimo dinero, éramos libres financieramente porque nuestros gastos eran de menos de 50 000 dólares anuales.

Nos retiramos jóvenes para hacernos ricos

Una de las ventajas de retirarte joven es que ahora teníamos el tiempo libre para hacernos ricos. Por cierto, la revista *Forbes* define que alguien es rico cuando percibe un millón de dólares o más de ingresos anuales. Sabiendo esto, una de las razones de retirarnos jóvenes era que tuviéramos tiempo para hacernos ricos. Después de retirarnos, nuestro plan era pasar tiempo invirtiendo y construyendo negocios. Hoy no sólo tenemos pro-

riedades de bienes raíces substanciales, sino que hemos creado una empresa editorial, una empresa minera, una empresa de tecnología y una empresa de petróleo, al igual que inversiones en la bolsa. Como decía a menudo mi padre rico: “El problema de tener un trabajo es que interfiere en el camino de hacerse rico”. En otras palabras, nos retiramos jóvenes de manera que tuviéramos tiempo para hacernos ricos. Actualmente, nuestro ingreso anual por nuestras inversiones y negocios se cuenta en millones y está aumentando de manera constante, aun después de que cayó la bolsa. Todo está saliendo de acuerdo con el plan.

En el libro número tres, *Guía para invertir de Padre Rico*, escribí que la mayoría de las personas tienen un plan para hacerse pobres. Por esa razón, muchas personas dicen: “Cuando me retire mi ingreso bajará”. En otras palabras, están diciendo: “Planeo trabajar duro toda mi vida y luego me haré más pobre después de retirarme”. Puede que ése haya sido un buen plan en la Era Industrial, pero es un plan muy pobre en la Era de la Información.

Millones de trabajadores están contando con sus planes de retiro, planes como el 401k y el IRA, en el caso de Estados Unidos, los planes Superannuation de Australia, los planes RRSP de Canadá y otros planes para el retiro. Esos planes son lo que yo llamo planes de retiro de la Era de la Información. Los llamo así porque en la Era de la Información, los empleados ahora son responsables de su retiro. En la Era Industrial, la empresa o el gobierno eran quienes se encargarían de tus necesidades financieras cuando terminaran tus días como trabajador. Hay un defecto trágico en esos planes de retiro de la Era de la Información. El defecto es que la mayoría de estos planes están indizados a la bolsa y, como probablemente habrás notado, los mercados bursátiles suben y bajan. Me sorprende mucho darme cuenta de que millones y millones de personas muy trabajadoras ac-

tualmente están apostando su futuro y su seguridad financieros en un mercado bursátil. ¿Qué les pasaría a esos trabajadores si, por ejemplo, tienen 85 años y su plan de retiro ha desaparecido, ya sea por reducción, robo o una caída de la bolsa? ¿Les vas a decir “consigue trabajo y empieza a ahorrar para tu retiro”? Ésa es la razón por la que estoy preocupado, por la que escribo y enseño. Creo que necesitamos educar y preparar mejor a la gente para la Era de la Información, la era en la que todos necesitamos saber mucho más sobre el dinero. La era en que todos necesitaremos ser mucho más responsables en cuanto a lo financiero y depender menos de una empresa o del gobierno para que cuide de nosotros cuando hayan desaparecido nuestros días como trabajadores.

Sólo echa un vistazo a las cifras. Para el año 2010 comenzarán a retirarse las primeras de las 75 millones de personas nacidas durante el *baby boom*. Con los años, digamos que cada una de esas 75 millones de personas comienza a recibir sólo mil dólares al mes del plan de retiro prometido por el gobierno, y para el cual han contribuido, y otros mil dólares mensuales de los mercados financieros. Si mis cálculos son correctos, 75 millones por mil resulta en 75 mil millones de dólares mensuales del programa gubernamental y otros 75 mil millones de dólares de los mercados financieros. 75 mil millones de dólares mensuales provenientes del gobierno y de los mercados financieros tendrá un drástico efecto en ambas instituciones. ¿Qué hará entonces el gobierno? ¿Aumentar los impuestos? ¿Qué harán los mercados financieros cuando 75 mil millones de dólares salgan en lugar de entrar? ¿Aconsejarte que “compres y esperes, que inviertas a largo plazo y ‘diversiarruines’ tu portafolio”? ¿Los asesores financieros seguirán diciendo “La bolsa en promedio siempre ha subido”? No tengo una bola de cristal y no pretendo predecir el futuro, pero sí puedo decir esto: Una combinación

de 150 mil millones de dólares que salen de esas dos enormes instituciones en lugar de entrar causarán unos cuantos baches en la economía.

Los viejos planes de la vieja economía ocasionarán penurias financieras a millones de personas una vez que sus días de trabajo hayan terminado. Millones de personas en Estados Unidos no tienen un plan de retiro de una empresa ni un plan de retiro personal. ¿Qué van a hacer? ¿Buscar empleo? ¿Trabajar toda su vida? ¿Mudarse con sus hijos o con sus nietos? Planear trabajar duro toda tu vida es un plan pobre. Y, a pesar de que lo es, millones de personas tienen ese plan, incluso muchas personas que hoy están ganando mucho dinero. Están trabajando duro en la actualidad pero no tienen nada apartado para el día de mañana. Para muchas personas nacidas durante el *baby boom*, el tiempo, nuestro activo más importante, se está terminando.

Luego escucho a algunas personas que dicen “No necesitaré mucho dinero después de retirarme. Mi casa estará libre de deudas y mis gastos personales bajarán. Aunque es cierto que tus gastos personales pueden bajar, lo que aumenta son tus gastos médicos. De por sí los cuidados médicos, dentales y de salud ya son demasiado caros para muchas personas que trabajan. ¿Qué pasará cuando la industria médica se enfrente a millones de retirados que necesitan cuidados de salud para vivir, pero que no tienen dinero para pagarlos? Y si crees que Medicare* te va a salvar, entonces probablemente también crees en Santa Claus.

Quizá es por esta razón que Alan Greenspan, presidente de la *Federal Reserve Board* (Oficialía de la Reserva Federal),

* [N. de T.] En Estados Unidos, se llama así el programa del fondo de seguro social de asistencia médica para personas mayores de 65 años.

recientemente dijo en televisión: “Necesitamos empezar a enseñar educación financiera en nuestras escuelas”. Necesitamos empezar a enseñarles a nuestros niños que deben cuidarse solos en cuanto a lo financiero, en lugar de enseñarles a esperar que el gobierno o la empresa para la que trabajen se ocupen de ellos después de que se retiren.

Si quieres retirarte joven y retirarte rico, necesitarás un mejor plan del que tiene la mayoría de las personas. La sección 2 trata sobre el importante apalancamiento de tener un plan sobre cómo retirarte joven y rico.

Tercera parte: El apalancamiento de tus actos

Hay una historia muy usada sobre tres pájaros que estaban sentados en una cerca. La pregunta es: “Si dos deciden volar, ¿cuántos pájaros quedan?” La respuesta es: “Quedan tres pájaros”. La moraleja es que, sólo porque decidas hacer algo, no significa que harás lo que hayas decidido. En el mundo real, menos de cinco por ciento de la población de Estados Unidos es rica porque 95 por ciento de la población puede tener el deseo de ser rica, pero sólo cinco por ciento pone manos a la obra.

En el libro número cuatro, *Niño Rico, Niño Listo*, escribí sobre cómo nuestro sistema escolar castiga a los niños por cometer errores. Sin embargo, si echas un vistazo a la forma en que aprendemos, verás que aprendemos de nuestros errores. La mayoría de nosotros aprende a andar en bicicleta sólo después de caerse unas cuantas veces. Luego llegamos a la escuela y nos enseñan a no caer. Nos enseñan que la gente que se cae es estúpida. Nos enseñan que la gente lista es la que se sienta como los tres pájaros de la cerca y memoriza las respuestas correctas. No es gran sorpresa por qué sólo cinco por ciento de la población de Estados Unidos se vuelve rica. Si

ves a algunas de las personas más ricas del mundo, gente como Bill Gates, fundador de Microsoft, Michael Dell, fundador de Dell Computer Corporation, Ted Turner, fundador de CNN, Henry Ford, fundador de Ford Motor Company, y Thomas Edison, fundador de General Electric, verás que ninguno de ellos terminó la escuela.

No estoy diciendo que la escuela sea mala. En la Era de la Información, la escuela y la educación son más importantes que nunca. Lo que estoy diciendo es que a veces para tener éxito necesitamos aprender a *no hacer* lo que nos han enseñado a *hacer*. Si quieres tener más éxito, simplemente observa cómo aprenden los niños y cópiales. Una de las cosas que tuve que aprender fue cómo sobreponerme al miedo de cometer errores, al miedo de fracasar y al miedo de sentirme avergonzado. La mayoría de los niños pequeños saben cómo hacerlo de manera natural, pero luego, en la escuela, les enseñamos a no hacerlo. Si yo no hubiera podido aprender cómo cometer errores, aprender de qué manera fracasar y aprender cómo sobreponer mi vergüenza, no habría sido capaz de retirarme joven y rico.

Tres cosas fáciles que todo el mundo puede hacer para volverse rico

Siempre he dicho que lo que tienes que hacer para volverte rico es simple y fácil. Casi todo el mundo puede hacerlo. Me da gusto compartir este libro porque las secciones 1 y 2 te preparan para hacer las cosas simples que necesitas hacer, si quieres retirarte joven y rico. En la tercera parte, entraré en cosas simples y fáciles que la mayoría de nosotros podemos hacer para volvernos ricos. Entraré en los tres activos principales que vuelven rica a la gente y le permiten retirarse joven. Esos tres activos son:

1. Bienes raíces
2. Activos en papel
3. Negocios

En la tercera parte, descubrirás qué es lo que puedes hacer para empezar a adquirir esos tres activos de vital importancia. *La razón por la que Kim y yo pudimos retirarnos jóvenes y ricos es que pasamos nuestro tiempo adquiriendo activos en lugar de trabajar por dinero.*

Si puedes leer este libro, puedes dar los simples pasos de acción para empezar a adquirir esos tres activos importantes, los activos que adquiere cinco por ciento rico de la población. Te prometo que puedes dar los pasos de acción, pero necesitarás leer las primeras dos partes de este libro. Si no las lees, puede ser que no seas capaz de dar los pasos de acción, aunque sean fáciles de hacer. Como me dijo mi padre rico hace años: “Hacerse rico comienza con tener la mentalidad adecuada, las palabras adecuadas y el plan adecuado. Después de tener eso, los pasos de acción siempre son fáciles”.

Entonces, ¿por qué David conoció a Goliat? La respuesta de mi padre rico a esta pregunta era: “David conoció a Goliat para poder conocer al gigante que había dentro de él”. También dijo: “Dentro de cada uno de nosotros hay un David y un Goliat. Muchas personas no tienen éxito en la vida porque corren cuando conocen a Goliat. Sin Goliat, David nunca se habría convertido en un gigante entre los hombres”. Mi padre rico usaba esta historia para inspirarnos a su hijo y a mí a convertirnos en gigantes financieros. En otras palabras, en lugar de matar al gigante, mi padre rico nos inspiró a convertirnos en gigantes.

Este libro trata sobre cómo volverse libres en cuanto a lo financiero. Kim y yo logramos esa libertad adquiriendo o creando activos... activos que trabajaran duro para que nosotros no

tuviéramos que trabajar. Una vez que estuvimos libres, simplemente seguimos construyendo nuestro portafolio de los tres activos, que son negocios, activos en papel y bienes raíces, para convertirlo en portafolios gigantes. Nos retiramos jóvenes y nos hicimos más ricos al emplear todo el apalancamiento posible para construir esos activos. Hoy en día, éstos producen cada vez más ingreso mientras nosotros trabajamos cada vez menos. Si te gustaría hacer lo mismo, este libro es para ti. Este libro está escrito para ayudarte a encontrar tu propia libertad financiera... libertad de la monótona labor de ganarse la vida.

En conclusión, David se convirtió en un gigante al emplear todo el apalancamiento posible. Tú puedes hacer lo mismo. Este libro es sobre cómo sacar al gigante que hay en ti.

¡GRATIS!

DESCARGA DE AUDIO

En nuestros libros nos gusta proporcionar una entrevista en audio como un extra con puntos de vista adicionales. Como un agradecimiento para ti por haber leído este libro, puedes acudir al sitio de Internet www.richdad.com/retireyoung para descargar *Secret to Retiring Young (Secreto para Retirarse Joven)* con Robert Kiyosaki y el doctor Dolf de Roos.

Gracias por mostrar interés en tu educación financiera.

PRIMERA PARTE

El apalancamiento de tu mente

La forma más poderosa de apalancamiento que tenemos se encuentra en nuestra mente. El problema con el apalancamiento es que puede trabajar a tu favor o en tu contra. Si quieres retirarte joven y rico, lo primero que debes hacer es usar el poder de tu cerebro para hacerte rico. En lo que al dinero respecta, demasiadas personas usan el poder de su cerebro para hacerse pobres.

Como decía mi padre rico: “Una gran diferencia entre la gente rica y la gente pobre es que la gente pobre dice ‘No puedo pagarlo’ con más frecuencia que la gente rica”. También decía: “En el catecismo aprendí ‘y la palabra se hizo carne’”. Y añadía: “Las personas pobres emplean palabras pobres y las palabras pobres crean personas pobres. Tus palabras se hacen carne”. En esta sección aprenderás cuál es la diferencia entre las palabras ricas y las palabras pobres y entre las palabras rápidas y las palabras lentas. Descubrirás cómo cambiar tu futuro financiero al cambiar las palabras que empleas y la forma como piensas. Si puedes cambiar tus palabras y tus pensamientos a los que tiene el rico, retirarte joven y rico será fácil.

Cómo hacerte rico y retirarte joven

La siguiente historia es la historia de cómo mi esposa, Kim, mi mejor amigo, Larry, y yo, comenzamos nuestro viaje de la quiebra a la riqueza, para retirarnos en menos de diez años. Cuento esta historia para animar a cualquiera que tenga dudas o necesidad de un poco de confianza en sí mismo para iniciar el viaje hacia retirarse joven. Cuando Kim y yo empezamos, casi no teníamos dinero, teníamos poca confianza en nosotros mismos y estábamos llenos de dudas. Todos tenemos dudas. La diferencia es lo que hacemos con ellas.

El viaje comienza

En diciembre de 1984, Kim, mi mejor amigo, Larry Clark, y yo estábamos esquiendo en Vancouver, Columbia Británica, en la montaña Whistler. La nieve era muy profunda, los caminos eran largos y esquiar era excelente, aunque muy frío. En la noche, los tres nos sentamos en una pequeña cabaña que estaba entre muchos pinos altos y que apenas era visible porque la nieve llegaba al techo.

Todas las noches, sentados alrededor de la chimenea, discutíamos nuestros planes para el futuro. Teníamos muchas esperanzas pero muy pocos recursos. Kim y yo ya sólo teníamos

unos cuantos dólares y Larry estaba en proceso de construir otro negocio. Nuestras pláticas se prolongaban hasta altas horas de la noche, todas las noches. Discutíamos libros que acabábamos de leer así como películas que habíamos visto. Escuchábamos audiocasetes educativos que habíamos llevado con nosotros y luego discutíamos a profundidad las lecciones de esas cintas.

El día de Año Nuevo, hicimos lo que hacemos todos los años. Pero ese año nuestra sesión para fijar metas fue diferente. Larry quería hacer algo más que simplemente fijar metas para el año siguiente. En lugar de discutir sólo nuestras propuestas quería que fijáramos metas que cambiaran nuestra vida al cambiar nuestra realidad. Dijo: “¿Por qué no escribimos un plan sobre cómo podemos quedar libres financieramente?”

Escuché sus palabras y oí lo que decía, pero las palabras de Larry no podían encajar en mi realidad. Había hablado al respecto, había soñado con ello y sabía que algún día lo haría, pero la idea de ser libre financieramente siempre era una idea para el futuro, no para el hoy... así que la idea no encajaba. “¿Financieramente libres?”, dije. En el momento en que escuché mi voz supe lo gallina que me había vuelto. Mi voz no sonaba como el viejo yo.

“Hemos hablado de ello en muchas ocasiones”, dijo Larry, “pero pienso que es tiempo de dejar de hablar, de dejar de soñar y de comenzar a comprometernos. Vamos a escribirlo. Una vez que lo hayamos escrito, sabrás que debemos hacerlo. Cuando lo hayamos escrito, nos apoyaremos mutuamente en este viaje.”

Casi sin dinero, Kim y yo nos miramos mutuamente. El resplandor de la chimenea iluminaba la duda y la incertidumbre en nuestros rostros. “Es una buena idea, pero pienso que simplemente debería enfocarme en sobrevivir durante el año