



Libro de Guiones Para Prospectar

TABLA DE CONTENIDOS

Guion Mercado Caliente

#1 Mercado Caliente Amistad.....	3
#1 ^a Mercado Caliente Amistad – Mi Plan de Negocio.....	4
#2 Mercado Caliente Ayuda.....	5
#2 ^a Mercado Caliente Ayuda – Mi Plan de Negocio.....	6
#3 Mercado Caliente Familiar	7
#3 ^a Mercado Caliente Familiar – Mi Plan de Negocio.....	8
#4 Mercado Caliente Alto Nivel Social.....	9
#4 ^a Mercado Caliente Alto Nivel Social – Mi Plan de Negocio....	10
#5 Mercado Caliente Vender Producto	11
#5 ^a Mercado Caliente Vender Producto – Mi Plan de Negocio....	12
#6 Mercado Caliente Vender Producto Estudio Mercadeo.....	13
#7 Mercado Caliente Vender Producto – Bono.....	14
#7 ^a Mercado Caliente Vender Producto Bono – Mi Plan	15
#8 Mercado Caliente 1-800	16
#9 Mercado Caliente - ¿A quién conoces?.....	17
#10 ^a Mercado Caliente Familia o Amigo Lejano Mi Plan.....	18
#11 Mercado Caliente Email Link.....	19
#11 ^a Mercado Caliente Email Link – Mi Plan de Negocio.....	20
#12 ^a Mercado Caliente Network – Profesional	21

Guion Mercado Frio

#13 Mercado Frio Profesional	22
#13 ^a Mercado Frio Profesional - Plan de Negocio.....	23
#14 Mercado Frio Llamada Vendedor.....	24
#14 ^a Mercado Frio Llamada Vendedor –Mi Plan de Negocio.....	25
#15 Mercado Frio Otro Multinivel	26
#15 ^a Mercado Frio Otro Multinivel –Plan de Negocio.....	27
#16 ^a Mercado Frio Referido Plan de Negocio.....	28

GUIÓN #1
AMISTAD
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola, Mónica ¿como estas?

: ¿Bien, gracias y tú?

Luis: ¡Muy bien gracias! Oye Mónica, somos amigos desde hace mucho tiempo. Tú no sabes pero yo he estado investigando varios negocios recientemente y he encontrado algo que me tiene bien emocionado.

No sé si tus estas buscando algo que posiblemente te ayude a ganar más dinero, pero tú eres uno de las primeras amigas en que pensé cuando vi esto.

Mónica: Muchas gracias, Luis.

Luis: Juan, si hay una manera donde tú y yo podemos trabajar juntos, tener nuestro propio negocio y ganar buen dinero... ¿ te gustaría saber más de esto? (Lo más importante de la llamada).

Mónica: Si, suena bien pero de que se trata.

Luis: Fantástico, tengo toda la información. ¿Te parece bien si te la envío por email?

Si el prospecto responde “Si” utiliza las herramientas disponibles y empieza el proceso de entregar información por:

- Email
- Pagina Web
- DVD
- Cita personal.

GUIÓN #1A
AMISTAD – PLAN DE NEGOCIO
MERCADO CALIENTE

=====

Luis: Hola Juan... ¿Cómo estás?

Juan: ¿Bien, gracias y tú?

Luis: ¡Muy bien gracias! Oye Juan, somos amigos desde hace mucho tiempo. Tú no sabes pero yo he estado investigando varios negocios recientemente y he encontrado algo que me tiene bien emocionado.

No sé si tus estas buscando algo que posiblemente te ayude a ganar más dinero, pero tú eres uno de los primeros amigos en que pensé cuando vi esto.

Juan: Muchas gracias, Luis.

Luis: Juan, tengo un plan...es mi plan de cómo quiero penetrar el mercado en (donde vive tu prospecto) y comercializar este producto. Me gustaría que vieras este plan de trabajo, pero primero me gustaría preguntarte algo.

Juan: ¿Si dime?

Luis: ¿Si hay una manera donde tú y yo podemos trabajar juntos, tener nuestro propio negocio y ganar buen dinero te gustaría saber más de esto? (Lo más importante de la llamada).

Juan: Si, suena muy bien pero de que se trata.

Luis: Fantástico, tengo toda la información. ¿Te parece bien si te la envío por email? Si el prospecto responde “Si” utiliza las herramientas disponibles y empieza el proceso de entregar información por:

- Email, Pagina Web
- DVD
- Cita personal.

GUIÓN #2
AYUDA
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola Mónica, ¿cómo estás?

Mónica: ¿Bien, gracias y tú?

Luis: Todo bien mi Mónica, sé que estás muy, muy ocupado. Casi no te llamé porque sé lo ocupado que estás con tu trabajo, los niños y todas tus actividades.

Pero algo dentro de mí me decía que debería de llamarte, no te quiero quitar mucho tiempo pero necesito de tu ayuda.

Mónica: Ok, si claro dime.

Luis: Ya sabes que yo y Ale hemos estado buscando una manera de cómo salir de todas nuestras deudas que hemos acumulado a través de los años. Puedes entender con los dos niños y todos los gastos que tenemos, estamos un poco preocupados.

Hemos estado buscando un negocio que nos pueda ayudar y pensamos que conseguimos algo bueno, pero antes de empezar una campaña de publicidad queremos agarrar un poco de experiencia y nos gustaría practicar un poco contigo primero.

Yo sé que eres bien directo, honesto y eso nos pudiera ayudar muchísimo. Entonces, ¿nos puedes ayudar?

Mónica: Si claro cuenta conmigo.

Luis: Fantástico, ¿te parece bien si pasamos por tu casa mañana a las 6pm?

Mónica: ¡Si mañana me parece bien!

Luis: Un millón de gracias, nos vas a ayudar ahorrar mucho tiempo y dinero con tu aporte. ¡Nos vemos mañana!

GUION #2A
AYUDA – PLAN DE NEGOCIO
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola Juan, ¿como estas?

Juan: ¿Bien, gracias y tú?

Luis: Todo bien mi Juan, sé que estás muy, muy ocupado. Casi no te llamé porque sé lo ocupado que estas con tu trabajo, los niños y todas tus actividades. Pero algo dentro de mí me decía que debería de llamarte, no te quiero quitar mucho tiempo pero necesito de tu ayuda.

Juan: Ok, si claro dime.

Luis: Ya sabes que yo y Ale hemos estado buscando una manera de cómo salir de todas nuestras deudas que hemos acumulado a través de los años. Puedes entender con los dos niños y todos los gastos que tenemos, estamos un poco preocupados.

Hemos estado buscando un negocio que nos pueda ayudar y pensamos que conseguimos algo bueno. Tenemos un plan de negocio...Es nuestro plan de trabajo de cómo pensamos comercializar y crecer nuestro negocio. Pero antes de empezar una campaña de publicidad queremos agarrar un poco de experiencia y nos gustaría practicar un poco contigo primero.

Yo se que eres bien directo, honesto y eso nos pudiera ayudar muchísimo. Me gustaría que vieras nuestro plan de ataque. Entonces, ¿nos puedes ayudar?

Juan: Si claro cuenta conmigo.

Luis: Fantástico, ¿te parece bien si pasamos por tu casa mañana a las 6pm?

Juan: ¡Si mañana me parece bien!

Luis: Un millón de gracias, nos vas a ayudar ahorrar mucho tiempo y dinero con tu aporte. ¡Nos vemos mañana!

GUIÓN #3
FAMILIAR
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola Mónica, ¿cómo estas?

Mónica: ¿Bien, gracias y tú?

Luis: Todo bien por aquí gracias. Mónica, ya que somos familia y tenemos mucha confianza te quiero contar algo. Fíjate que recientemente he estado investigando varios negocios y he encontrado algo que me tiene bien EMOCIONADO.

Mónica: Enserio, ¿Qué es?

Luis: Mónica, no sé si estas buscando la manera de ganar más dinero, como eres familia, pensé en ti inmediatamente cuando lo vi. Pero primero me gustaría hacerte una pregunta. ¿Puedo?

Mónica: Si, ¿dime?

Luis: Si hay una manera donde tú y yo podemos trabajar juntos, tener nuestro propio negocio y ganar más dinero, ¿te gustaría saber más detalle sobre lo que estoy haciendo?

Si el prospecto responde “Si” utiliza las herramientas disponibles y empieza el proceso de entregar información por:

- Email
- Pagina Web
- DVD
- CD
- Cita personal.

GUIÓN #3A
FAMILIAR –PLAN DE NEGOCIO
MERCADO CALIENTE

=====

Luis: Hola Mónica, ¿como estas?

Mónica: ¿Bien, gracias y tú?

Luis: Todo bien por aquí gracias. Mónica, te voy a contar algo. Fíjate que recientemente he estado investigando varios negocios y he encontrado algo que me tiene bien entusiasmado.

Mónica: Enserio, ¿Qué es?

Luis: Mónica, no sé si estas buscando la manera de ganar más dinero, pero pensé en ti inmediatamente cuando lo vi. Tengo un plan de negocio donde esta toda la información y que me gustaría que lo vieras, pero primero me gustaría hacerte una pregunta.

Mónica: Si, ¿dime?

Luis: Si hay una manera donde tú y yo podemos trabajar juntos, tener nuestro propio negocio y ganar más dinero, ¿te gustaría ver mi plan de negocio?

Si el prospecto responde “Si” utiliza las herramientas disponibles y empieza el proceso de entregar información por:

- Email
- Pagina Web
- DVD
- CD
- Cita personal.

GUIÓN #4
AMISTAD CON
BUEN NIVEL SOCIO-ECONOMICO
MERCADO CALIENTE

Luis: Buenos días Sra. Gaviria ¿cómo está? ¿Tienes un segundo? Bueno, yo sé que su tiempo es muy valioso, así que voy a ser bastante breve.

Tengo un gran respeto por usted como profesional, y realmente valoro mucho su opinión. Usted ha tenido mucho éxito en su vida y yo estoy buscando lo mismo. Así, que me gustaría hacerle una pequeña pregunta....puedo?

Sr. Gaviria: Si, por supuesto que sí.

Luis: Muchas gracias. Le quería preguntar si me pudieras dar unos consejos de negocio. Estoy participando en un nuevo negocio y estoy muy entusiasmado. Pero antes de empezar mi proyecto, me gustaría escuchar tu opinión y recibir un poco de retroalimentación sobre lo que estoy haciendo.

Pienso que producto con un potencial de crecimiento aquí en (donde vives tu) y eso fue lo que más me llamo la atención.

Si le pudieras echar un vistazo a esto, aunque sea brevemente y me dejas saber lo que piensas, realmente se lo agradecería muchísimo

GUIÓN #4A
AMISTAD BUEN NIVEL SOCIO-ECONOMICO
MI PLAN DE NEGOCIO
MERCADO CALIENTE

=====

Luis: Buenos días Sr. González ¿cómo está usted? Me alegro mucho ¿Tiene un segundo? Bueno, yo sé que su tiempo es muy valioso, así que voy a ser bastante breve.

Tengo un gran respeto por usted como profesional, y realmente valoro mucho su opinión. Usted ha tenido mucho éxito en su vida y yo estoy buscando lo mismo. Así, que me gustaría hacerle una pequeña pregunta...¿puedo?

Sr. Gonzalez: Si, por supuesto que sí.

Luis: Muchas gracias. Le quería preguntar si me pudieras dar unos consejos de negocio. Estoy participando en un nuevo negocio y estoy muy entusiasmado. He creado un plan de negocio, que contiene mi estrategia de mercadeo para este producto. Es mi plan de ataque.

Sr. Gonzalez: Que bien que tienes un plan de negocio.

Luis: Muchas gracias Sr. Gonzalez. Pero antes de empezar mi proyecto, me gustaría escuchar tu opinión y recibir un poco de retroalimentación sobre lo que estoy haciendo.

Pienso que mi producto tiene un potencial de crecimiento aquí en (donde vives tú) y eso fue lo que me llamo la atención.

Si le pudieras echar un vistazo a mi plan aunque sea brevemente y me deja saber lo que piensas, realmente se lo agradecería muchísimo.

GUION # 5
AMIGO O FAMILIAR
MOVER PRODUCTO DIRECTO
MERCADO CALIENTE

=====

Luis: Hola Mónica, ¿como estas?

Mónica: ¡Bien gracias!

Luis: ¡Me alegro! (Rompe Hielo)

Mónica, tengo algo interesante que compartir contigo, que te va gustar. Estoy comercializando un producto nuevo, que ayuda a (*Menciona un Beneficio*).

Mónica: ¿De veras?

Lo he estado utilizando y me ha (*Menciona tu Experiencia*).

Estoy construyendo un negocio con esto y me encantaría tener tu apoyo como cliente. Yo ofrezco una garantía del 100% de satisfacción así que no tienes ningún riesgo.

Además, me estarías ayudando muchísimo con arrancar mi negocio. Si pudieras me ayudarías ¿cierto?

GUION # 5A
AMIGO O FAMILIAR
MOVER PRODUCTO DIRECTO
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola Juan, ¿como estas?

Juan: ¡Bien gracias!

Luis: ¡Me alegro! (Rompe Hielo)

Juan, tengo algo interesante que compartir contigo, que te va gustar mucho. Estoy comercializando un producto nuevo, que ayuda a (*Menciona un Beneficio*).

Juan: ¿De veras?

Lo he estado utilizando y me ha (*Menciona tu Experiencia*).

Estoy construyendo un negocio con esto y tengo un plan de negocio para Comercializar y desarrollar puntos de ventas en (área donde vives)

Me encantaría que vieras mi plan y me des ideas como mejorarlo y también tener tu apoyo como cliente. Yo ofrezco una garantía del 100% de satisfacción así que no tienes ningún riesgo.

Además, me estarías ayudando muchísimo con arrancar mi negocio. Si pudieras me ayudarías ¿cierto?

GUIÓN # 6
AMIGO O FAMILIAR
VENDER PRODUCTO ESTUDIO DE MERCADO
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola Mónica, ¿cómo estas?

Mónica ¡Bien gracias!

Luis: ¡Me alegro! (Rompe Hielo)

Mónica, necesito de tu ayuda, ¿me puedes ayudar con algo?

Mónica: Si dime claro.

Luis: Quiero comercializar un nuevo producto y estoy haciendo una prueba de mercadeo. Pienso que tiene mucho potencial aquí en (donde tu vives) porque (menciona nombre y lugar de una persona con éxito) han vendido (menciona resultados) y pienso que aquí lo podemos duplicar.

Pero antes de comprometerme en este proyecto queremos hacer una prueba de mercadeo con varias personas claves para ver si es algo que muchas personas utilizarían cada mes.

¿Me pudieras ayudar probándolo?

Mónica: Si por supuesto. ¿Qué es?

Luis: Fantástico, tengo que hacer otras llamadas, ¿que tal si nos juntamos mañana a las....? (fija la cita con tu prospecto)

GUION #7
AMIGO O FAMILIAR
VENDER PRODUCTO -BONO
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola Mónica, ¿como estas?

Mónica: ¡Bien gracias!

Luis: ¡Me alegro! (Rompe Hielo)

La compañía donde trabajo tiene un programa de bonos que estoy a punto de ganar.

He estado trabajando my duro para ganármelo y me gustaría saber si me pudieras ayudar en algo. Necesito practicar un poco más para asegurar que pueda ganarme ese bono ¿Seria posible practicar contigo?

Mónica: Si, claro que sí. ¿De qué se trata?

Luis: Muchísimas gracias Juan, que tal si nos juntamos para yo explicarte todo bien.... ¿te parece bien mañana?

GUION #7A
AMIGO O FAMILIAR
VENDER PRODUCTO BONO
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola Juan, ¿como estas?

Juan: ¡Bien gracias!

Luis: ¡Me alegro! (Rompe Hielo)

La compañía donde trabajo tiene un programa de bonos que quisiera ganármelo.

Tengo un plan para lograrlo hacer y ya empecé a trabajar my duro para ganármelo. Me gustaría saber si me pudieras ayudar en algo.

Me gustaría enseñarte mi plan de trabajo de cómo me lo voy a ganar y también necesito practicar un poco más para asegurar de que ese bono sea mío. ¿Seria posible practicar contigo?

Juan: Si, claro que sí. ¿De qué se trata?

Luis: Muchísimas gracias Juan, que tal si nos juntamos para yo explicarte bien.... ¿te parece bien mañana?

GUIÓN #8
AMIGO –NUMERO TELEFONICO
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola Mónica, ¿Cómo estás?

Mónica: ¡Bien gracias!

Luis: Que bien me alegro. Mira, te llamo para proponerte un negocio. Fíjate que estoy muy emocionado y quiero compartir algo contigo.

Mónica: ¿Qué es?

Luis: Tengo que llamar a otras 25 personas, pero quiero que anotes este teléfono 1-877 para que escuches una grabación de 4 minutitos. Es un plan de negocio y no es de mucho tiempo.

No tengo tiempo ahorita para explicarte, porque tengo que hacer las llamadas...pero al terminar te llamo y respondo cualquier pregunta que tengas. ¿Te parece bien?

Mónica: Okay

Luis: Okay, te marco en unos minutos...hasta luego.

GUION #9
¿A QUIEN CONOCES? REFERIDOS
MERCADO CALIENTE

=====

OBJETIVO – CREAR INTERES Y OBTENER REFERIDOS

Luis: Hola Mónica ¿como estas?

Mónica: Bien, ¡gracias!

Luis: Que bien, me alegro mucho. Juan, esta es una llamada de negocio. Me gustaría preguntarte, ¿a quién conoces que esté buscando un trabajo o alguien que quisiera ganar unos \$2,360 dolaritos extra cada mes?

Mónica: Pues depende, ¿de qué se trata?

Luis: Fíjate que estoy muy emocionado trabajando en un nuevo proyecto. Tengo un plan de negocio y necesito ayuda... ¿conoces a alguien que me puedas referir?

Mónica: Si claro, ¿pero de que se trata?

Luis: ¿Oh porque Estas interesada en ganar un poco mas de dinero?

Mónica: Si se ve bien, pueda que me interese. ¿Que es?

Luis: Que bien...Fíjate que tengo que hacer varias llamadas.....que tal si te envío un email con toda la información ¿estaría bien? ¿Cuál es tu email?

Mónica: es juan@abc.com

Luis: Te voy a enviar un link de una página web donde puedes ver toda la información. Al terminar mis llamadas, te marco de nuevo para responder cualquier pregunta que tengas. ¿Está bien?

GUION #10A
FAMILIA O AMIGO LEJANO
MI PLAN DE NEGOCIO
MERCADO CALIENTE

=====

Luis: Hola Juan ¿como estas?

Juan: Bien gracias.

Luis: Que bien ¡me alegro mucho! Juan, realmente te estoy llamando por una razón específica. Sé que ha pasado un tiempo desde la última vez que hablamos, pero siempre he tenido un gran respeto por ti y realmente valoro tu opinión.

Juan: Oh, muchas gracias.

Luis: Fíjate que durante varios meses, he estado investigando varias empresas y conseguí algo que me tiene muy entusiasmado.

Tengo un plan de negocio y no sé si estás dispuesto a echarle un vistazo, pero pensé en llamarte de todas maneras. Me gustaría que vieras mi plan, ¿puedes?

Juan: Si claro que sí, me gustaría.

Luis: Fantástico, antes de que te lo envié me gustaría preguntarte algo.

Si yo pudiera mostrarte una manera de cómo obtener dinero extra cada mes, y estamos hablando de una buena cantidad, que te llamaría bastante la atención, ¿estarías abierto a escuchar una propuesta de negocio?

Juan: Si, estoy abierto.

Luis: Perfecto, Juan...te lo envié ahorita mismo. ¿Te parece bien si te llamo mañana a la misma hora?

GUION #11
AMIGO
EMAIL PAGINA WEB
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola Juan, ¿como estas?

Juan: ¿Bien, gracias y tú?

Luis: Todo bien Juan, mira esta llamada es una propuesta de negocio. Fíjate que estoy muy entusiasmado y tengo algo que quiero compartir contigo. ¿Cuál es tu dirección de email?

Juan: Juan@abc.com

Luis: Okay, tengo que llamar a otras 25 personas, pero primero te voy a enviar un enlace de una página Web que quiero que veas. Al terminar mis llamadas, te vuelvo a marcar para que me digas si te gusto.

Juan: ¿Qué es?

Luis: Es un negocio que te quiero proponer, pero no tengo tiempo ahorita para explicarte, porque tengo que hacer las llamadas...pero al terminar te llamo y respondo cualquier pregunta que tengas, te parece bien?

Juan: Ok envíamelo, ahorita lo veo.

Luis: Okay, te marco en unos 15 minutos...hasta luego.

GUION #11A
AMIGO EMAIL LINK
PLAN DE NEGOCIO
MERCADO CALIENTE

Luis: Hola Juan, ¿como estas?

Juan: ¿Bien, gracias y tú?

Luis: Todo bien Juan, mira esta llamada es una propuesta de negocio. Fíjate que estoy muy entusiasmado y tengo algo que quiero compartir contigo. ¿Cuál es tu dirección de email?

Juan: Juan@abc.com

Luis: Okay, tengo que llamar a otras 25 personas, pero primero te voy a enviar un enlace de una página Web que quiero que veas. También te voy a enviar mi plan de negocio. Para que veas cómo voy a ganar \$3,285 este mes. Al terminar mis llamadas, te vuelvo a marcar para que me digas si te gusto.

Juan: ¿Qué es?

Luis: Es un negocio que te quiero proponer, pero no tengo tiempo ahorita para explicarte, porque tengo que hacer las llamadas...pero al terminar te llamo y respondo cualquier pregunta que tengas, te parece bien?

Juan: Ok envíamelo, ahorita lo veo.

Luis: Okay, te marco en unos 15 minutos...hasta luego.

GUION#12A
NETWORKING –PROFESIONAL
MERCADO CALIENTE

=====

Luis: Hola Juan, ¿como estas?

Juan: ¿Bien, gracias y tú?

Luis: Todo bien Juan, mira esta llamada es una propuesta de negocio. Fíjate que estoy muy entusiasmado y tengo algo que quiero compartir contigo. ¿Cuál es tu dirección de email?

Juan: Juan@abc.com

Luis: Okay, tengo que llamar a otras 25 personas, pero primero te voy a enviar un enlace de una página Web que quiero que veas. Al terminar mis llamadas, te vuelvo a marcar para que me digas si te gusto.

Juan: ¿Qué es?

Luis: Es un negocio que te quiero proponer, pero no tengo tiempo ahorita para explicarte, porque tengo que hacer las llamadas...pero al terminar te llamo y respondo cualquier pregunta que tengas, te parece bien?

Juan: Ok envíamelo, ahorita lo veo.

Luis: Okay, te marco en unos 15 minutos...hasta luego.

GUION #13
MERCADO FRIO
A UN PROFESIONAL

Hola ***Juan***, mi nombre es _____, estoy llamando desde la ciudad desde Los Angeles California (tu ciudad) ¿Como estas?

Qué bien Juan, estoy buscando un (Su profesión) por el Internet en la ciudad (su ciudad) y vi tu nombre.

Juan, soy empresario aquí en Los Angeles y quiero expandir mi negocio hacia (su ciudad). Pero antes de abrir un mercado nuevo siempre busco talento profesional que me pueda ayudar en ampliar mi negocio...***Juan*** tengo una simple pregunta para ti.

¿Fuera de lo que estás haciendo ahorita con tu compañía, mantienes tus opciones abiertas en términos de tener otra fuente de ingresos?

Casi todos van a responder “Si” o también “Que tipo de negocio es”.

GUION#13A
MERCADO FRIO
A UN PROFESIONAL – PLAN DE NEGOCIO

Hola **Juan**, ¿como estas?

Mi nombre es _____, estoy llamando desde la ciudad desde
(Tu ciudad) ¿Como estas?

Juan, soy empresario aquí en (tu ciudad) y quiero expandir mi negocio hacia (lugar donde está el).

Pero antes de abrir un mercado nuevo siempre busco talento profesional que me pueda ayudar en ampliar mi negocio.

Estoy buscando un (Su profesión) por el Internet en la ciudad (lugar donde está el) y vi tu nombre y número de teléfono.

Juan Me gustaría hacerte una simple pregunta.

¿Fuera de lo que estás haciendo ahorita con tu compañía (Su Compañía) mantienes opciones abiertas para **ver mi plan de negocio** que posiblemente te pueda generar otra fuente de ingresos?

Casi todos van a responder “Si” o también “Que tipo de negocio es”.

Bueno **Juan**, se me va ser difícil explicar por teléfono pero que tal si te envió la información por correo o por email. ¿Cual es mejor para ti?
Envío la información por correo o por email. ¿Cual es mejor para ti?

Empieza el proceso de entregar información y romper el hielo.

GUION #14
MERCADO FRIO
RECIBIENDO LLAMADA DE
UN TELEMARKETER/ VENDEDOR.

Este guion es bueno cuando recibes una llamada de un telemarketer o un vendedor. Como él te “llamo” para ofrecer un producto, estará atento y estará interesado en escucharte.

¿Perdón, cuál es tu nombre? Gracias Juan. Se nota que eres todo un profesional. ¿Estas trabajando desde un call center? Por favor Juan, dime que te están pagando mínimo \$6,000 al mes.

Bueno, escúchame Juan.....tu sabes muy bien que te están pagando muy poco por tanto talento que tienes.

Déjame darte mi celular y cuando llegues a casa me llamas directamente.

Soy socio de una empresa *que paga bastante dinero a personas que tengan la habilidad de comunicarse como un profesional.* Anota mi número Juan y llámame cuando tengas unos minutos para hablar.

GUION #14A
MERCADO FRIO
RECIBIENDO LLAMADA DE
UN TELEMARKETER/ VENDEDOR
PLAN DE NEGOCIO

Luis: ¿Perdón, cuál es tu nombre? Gracias Juan. Se nota que eres todo un profesional, pero estas trabajando desde un call center? Por favor Juan, ¡dime que te están pagando mínimo \$6,000 al mes!

Juan: No para nada

Bueno, escúchame Juan.....tu sabes muy bien que te están pagando muy poco por tanto talento que tienes.

Déjame darte mi teléfono y cuando llegues a casa me llamas directamente. Soy socio de una empresa que paga bastante dinero a personas que tengan la habilidad de comunicarse como un profesional.

Tengo un plan de negocio donde te muestro toda mi estrategia de cómo promover y comercializar mi producto. Me gustaría que lo vieras y me digas si tiene potencial en tu área. Con tus habilidades será bien fácil de hacer. Necesito un socio como tú. ¿Te lo puedo enviar?

Juan: Si, claro que si me interesa verlo.

Luis: Bien, dame tu email.....perfecto y dame tu número de teléfono.

Juan: Ok si, dime cuál es tu número.

Luis: La información la ves en 5 minutos. ¿Cuándo la puedes ver? Excelente, ¿te parece si hablamos mañana a esta misma hora?

GUIÓN #15
MERCADO FRIO
OTRO MULTI NIVEL

Hola **Juan**, mi nombre es _____, estoy llamando desde la ciudad desde Los Angeles California (tu ciudad). ¿Como estas? Que bien.....Juan, veo en el (internet, revista, flier) que estás trabajando con la **compañía multinivel** ¿es correcto?

Que bien **Juan**, solo tengo una simple pregunta para ti...
¿Estas abierto a ver otro tipo de negocio fuera de lo que estas haciendo si vez que hay más apoyo y facilidad de profundizar tu red?

Excelente, porque no hago esto...que tal si te envié toda la información de mi compañía por email o por correo... ¿cual se te hace mejor para ti?

(Nota: no vendas tu oportunidad todavía).

GUION #15A
MERCADO FRIO
OTRO MULTI NIVEL –PLAN DE APOYO

=====

Hola **Juan**, mi nombre es _____, estoy llamando desde la ciudad desde (tu ciudad) ¿como estas?

Qué bien.....Juan, veo en el (*internet, periódico, revista*) que estás trabajando con la (**menciona su compañía multinivel**) ¿es correcto?

Me alegro mucho.....yo también soy empresario y tengo un producto que puede complementar el tuyo.

Juan, me gustaría hacerte una pregunta.....

¿Estas abierto a ver otro tipo de negocio fuera de lo que estás haciendo con (**menciona su compañía multi nivel**) si es que ves más apoyo para retener, duplicar y profundizar tu red? Me gustaría que vieras mi programa de prospección que me ayuda a patrocinar con más efectividad.

Excelente, porque no hacemos esto...que tal si te envió toda la información de mi compañía y mi programa de prospección por email o por correo...
¿Cual se te hace mejor para ti?

Ok fabuloso, te la envió por email. ¿Cuándo la puedes ver? ¿Esta noche?

Excelente, entonces te llamo mañana a esta misma hora, ¿ok?

¡Saludos!

(Nota: no vendas tu oportunidad todavía).

GUION #16a
MERCADO FRIO
UN REFERIDO – PLAN DE NEGOCIO

Luis: Hola Juan, ¿Cómo estás?

Juan: Bien gracias... ¿Quién habla?

Luis: Mi nombre es Luis Font, te llamo desde Los Angeles, California. Soy empresario y tengo mi propio negocio aquí en California.

Te llamo porque tu amigo (menciona quien lo refirió) me comento que eres una persona seria, con mente empresarial y te gustan los negocios. ¿Es cierto??

Juan: Si, si me gustan pero depende de que negocio es.

Luis: Claro, entiendo...estoy viendo la posibilidad de comercializar mi producto en (donde vive el prospecto). Estoy buscando personas con mente empresarial que me ayuden penetrar el mercado en (donde vive el prospecto).

Me gustaría hacerte una pregunta, ¿puedo?

Juan: Si claro dígame.

Luis: ¿Mantienes opciones abiertas para ver un plan de negocio donde para expandir me negocio en (su ciudad) y posiblemente te ayude generar ingresos adicionales fuera de lo que estás haciendo con tu trabajo?

Juan: Si, claro pero depende de qué tipo de negocio.

Luis: Perfecto Juan, que tal si te envié toda la información ¿te parece bien?